

廉洁销售从业承诺书

为廉洁行业购销行为，坚决抵制购销中的不正之风，拒绝商业贿赂，杜绝回扣和订单提成等违法违纪行为，我自愿遵守“**廉洁销售从业承诺**”，共同遵守承诺，规范行为，廉洁从业。

廉洁从业书的规定，充分体现了公司对广大销售人员的爱护，可以起到防微杜渐的作用。我们承诺坚决严于律己、以身作则、干净做事，带头执行承诺书中的各项内容，践行承诺。

第一节

结合各项管理规定以及公司廉洁从业的“**廉洁风险防范**”规定，销售人员廉洁从业承诺书从12个方面规定了不得从事的禁止行为，确保从业人员严以律己，干净做事。

销售人员廉洁从业承诺书结合各项管理规定从12个方面规定了不得从事的禁止行为，主要包括：

1. 不以个人名义挂帐、赊欠，不得推销本公司以外的产品，不介入客户与公司购销业务无关的活动；
2. 不贪污、侵占公司财产，不将公款私存，不私设“小金库”；
3. 不从事其他兼职工作，不利用公司产品销售差价与亲属、朋友及其开办的公司发生业务，不损害公司利益；
4. 不从客户处以任何理由借款、借物，不接受客户高规格接待；
5. 杜绝在产品销售过程中违反规章制度、低价销售、损害公司利益的现象；在对外交往中不泄露公司技术秘密、价格、成本等信息而损害公司利益的现象；在公司产品调价信息未执行前，不得以任何明示、暗示等方式向客户或他人透漏；
6. 公司产品执行大户小户差价销售，省内省外差价销售时，不从事挂大户再分拆或将省内客户挂省外户头谋取低价等销售行为；
7. 不用客户预付款进行冒名交易；
8. 不得以任何方式泄露、透漏公司客户、管理、产品、技术、销售等商业秘密；
9. 不得以任何形式搞虚假报销，套取出差费、业务费；
10. 不接受客户的现金、有价证券，不到与自己有关系的业务单位报销应由个人支付的费用；
11. 不以招待客户为借口，利用公款吃喝，谋取私利、虚增接待费用；
12. 销售行动中，加强自身管理，杜绝任何商业贿赂行为及变向贿赂行为，杜绝急功近利，因谋取个人利益，向客户派送红包、回扣、礼品赠送等商业贿赂等违法、违纪行为；销售人员同时承诺未列示的禁止性规定仍按公司其他管理规定执行和遵守。

“**廉洁销售从业承诺**”作为从事公司销售工作上岗的必要条件，并要求相关人员在工作中依照承诺约束自己的行为，对违反承诺的，按法律法规、企业规章处理，情节严重的调离销售岗位，给公司造成经济损失的承担赔偿责任。

此外“**廉洁销售从业承诺**”还规定：未经客户允许，销售代表不得进入高校、研究所、企业研发中心进行销售活动；不得以任何形式和方式违规；不得干扰企业，院所正常生产研究秩序；如发觉本公司相关人员有越权销售行为，应及时汇报公司相关管理部门，立即制止该违规行为，公司应负责对其进行严肃批评教育，情节严重的移交司法机关处理；同时对产品引进、使用、采购、财务汇款等过程中“吃、拿、卡、要”的客户工作人员有义务向客户管理层举报。

第二节

为进一步强化企业销售廉政风气，引导广大企业管理层干部职工正确对待和行使手中的

权力，不断提高廉洁自律意识，从思想源头杜绝违规违纪事件的发生，树立企业良好形象。自愿做出如下承诺，并随时接受监督和检查。

1. 认真执行廉洁从业相关制度，不折不扣地贯彻落实公司的路线、方针、政策和上级的工作部署，确保各项规定和措施能够顺利实施，促进各项生产经营承包指标的顺利完成；
2. 按时参加廉政宣传教育学习，积极参加廉政教育活动，定期向领导和主管部门汇报个人及本单位、本部门开展廉政建设工作情况；
3. 教育管理好本单位、本部门的干部职工，认真执行各项管理规章制度和公司纪律、法律法规，杜绝各类违规违纪以及违法犯罪事件的发生；
4. 工作中不弄虚作假、谎报成绩，按规定做好各类帐目，不做假帐或帐外帐，不截留收入及私分钱物，不利用公款大吃大喝、请客送礼、挥霍浪费；
5. 不利用职务上的便利，占用公物归个人使用或进行营利性活动的。按照规定管理好本单位的各种物资，不擅自处理废旧生产物资；
6. 不利用职权上的影响和职务上的便利为配偶、子女或其他亲友经商办企业提供便利和优惠条件，不违反规定干预和插手物资采购、质量检验、物资配送、基建工程等生产经营活动；
7. 不接受有关单位和个人的现金、有价证券、支付凭证或其他实物，不到与行使自己职权有关系的单位或个人报销应由本人及配偶、子女支付的个人费用；
8. 不借出差、考察、学习之机利用公款进行旅游娱乐活动，不接受可能影响公正执行公务的宴请、礼品馈赠或其他服务的，不参加赌博等与职务、身份不相称的活动，不违反社会公德；
9. 按照上级要求落实好收入申报、礼品登记等重大事项报告制度，及时报告执行廉洁自律规定的情况，自觉接受党组织和群众的监督；

同时按时完成各级管理层交办的廉政建设责任范围内的各种事项。

此外在销售业务开展过程中，相关管理人员务必清醒认识，认真贯彻遵守下列条款：

10. 杜绝因对销售风险认识不足，工作不严谨致销售计划失误，导致库存失控；
11. 不违反规章制度、与客户恶意勾结，销售产品给资信不良的客户导致货款回收困难；
12. 不违反规定低价销售、损害公司利益；
13. 不违反规定透露公司价格信息给竞争对手损害公司利益；
14. 杜绝回收货款后不及时交回公司；
15. 杜绝不遵守规定与客户勾结、怠于催收货款导致出现呆坏账；
16. 不违反规定不签订合同或合同签订不严谨给公司造成损失；
17. 杜绝因利益诱惑虚增运输成本；
18. 杜绝因谋取私利而虚增接待费用；

销售管理层干部同时承诺未列示的禁止性规定仍按公司其他管理规定执行和遵守。

阿达玛斯试剂

化学事业部-销售部-廉洁处

时间：2011-7-31